

Persbericht

Gereguleerde informatie

26 februari 2019 - Embargo tot 18.00u

Connect Group rapporteert halfjaar- en jaarresultaten 2018

RESULTATEN 2^e JAARHELFT :

Omzet 2^{de} halfjaar 2018 van EUR 74,2 miljoen ten opzichte van EUR 65,5 miljoen in 2^{de} halfjaar 2017.

Bedrijfsresultaat 2^{de} halfjaar van EUR 2.459 K winst ten opzichte van EUR 2.073 K winst in 2^e jaarhelft 2017.

Netto resultaat van EUR 2.004 K winst in 2^e jaarhelft 2018 ten opzichte van EUR 1.778 K winst in 2^e jaarhelft 2017.

JAARRESULTATEN :

Omzet van EUR 150,0 miljoen ten opzichte van EUR 125,0 miljoen in 2017.

Verbetering bedrijfsresultaat EUR 5.466 K winst in 2018 ten opzichte van EUR 2.598 K winst in 2017.

Netto resultaat van EUR 4.414 K in 2018 ten opzichte van EUR 2.025 K winst in 2017.

Impact waardering en toepassing IFRS 15 – opbrengsten van contracten met klanten

De toepassing van de nieuwe IFRS 15 standaard toont een positieve impact op de jaaromzet van EUR 1.950 K en een impact op de netto winst van EUR 95 K. Door deze nieuwe standaard worden immers bepaalde afgewerkte producten die op jaareinde nog niet geleverd zijn, maar waarvoor geen alternatief gebruik is en Connect Group tevens over een afdwingbaar recht op betaling beschikt voor de reeds verrichte prestaties, reeds als omzet erkend.

Zonder toepassing van deze nieuwe standaard zou de jaaromzet EUR 148,0 miljoen bedragen en het netto resultaat EUR 4.319 K.

Het orderboek einde boekjaar 2018 bedraagt EUR 123,7 miljoen ten opzichte van EUR 116,5 miljoen eind 2017.

Managementbespreking en -analyse van de resultaten

Bespreking 2^e jaarhelft

De 2^e jaarhelft 2018 werd afgesloten met een omzet van EUR 74,2 miljoen in vergelijking met EUR 75,8 miljoen in de 1^{ste} jaarhelft 2018 en EUR 65,5 miljoen in de 2^e jaarhelft 2017. Ten opzichte van de 2^{de} jaarhelft 2017 is de bruto marge gedaald van 11,7 procent naar 11,4 procent. De blijvende schaarste op de componentenmarkt, gepaard gaande met soms significante prijsstijgingen van componenten voor bepaalde productgroepen verklaren dat de marges meer onder druk komen te staan.

Door doorgedreven efficiëntiemaatregelen dalen de kosten van onderzoek en ontwikkeling, administratieve- en verkoopkosten van 8,5 procent van de omzet eind 1^{ste} jaarhelft naar ongeveer 7,7 procent van de omzet eind 2^{de} jaarhelft.

Bespreking jaarresultaten

De geconsolideerde omzet vertoont een stijging met 20 procent tegenover boekjaar 2017 en een stijging van meer dan 28 procent tegenover boekjaar 2016. We kunnen stellen dat onze belangrijkste verwezenlijking van 2018 de omzetstijging van EUR 125,0 miljoen naar EUR 150,0 miljoen was. Deze omzetstijging is hoofdzakelijk te verklaren door een stijgende vraag en omzet in het productengamma bij bestaande en nieuwe klanten. Dit is niet meteen toe te schrijven aan één of meerdere specifieke markten of klantengroepen. Het volume aan nieuwe orders bereikte tijdens 2018 opnieuw een recordhoogte.

Het orderboek eind december evolueerde van EUR 89,4 miljoen in 2016 naar 116,5 miljoen eind 2017 tot 123,7 miljoen eind 2018.

Jeroen Tuik (CEO) :

“De economische ontwikkelingen en onze inspanningen resulteren voor Connect Group en haar klanten gedurende 2018 in een stijgende groei in omzet van EUR 125 miljoen naar EUR 150 miljoen.

Onze missie blijft onveranderd; Connect Group wil blijven bijdragen aan het succes van haar klanten. Verschillende nieuwe klanten werden succesvol geïntroduceerd en zowel onze kabel- als electronica-divisies kunnen goede groeicijfers presenteren. We blijven op onze ingeslagen weg verder investeren in mensen, middelen en machines.

De omzet toename heeft zich voornamelijk gerealiseerd in onze fabrieken in Tsjechië en Roemenië waardoor deze fabrieken de voorbije maanden onder zware druk stonden om hun productiecapaciteit te verhogen. De lage werkloosheid en de verhoogde vraag naar medewerkers stelde ons voor een enorme uitdaging, die wij gezien de groeicijfers van Connect met succes hebben ingevuld.

Terugkijkend op de laatste zes kwartalen blijft de verslechterde situatie op de componentenmarkt (schaarste) ons er niet van weerhouden te groeien. Integendeel, deze situatie drijft ons om verdere optimalisaties door te voeren en zo de groei verder te stimuleren. Een versnelde aanpassing van capaciteit (flexibilisering), het stroomlijnen van verschillende processen en het acteren als één CONNECT GROEP heeft ervoor gezorgd dat de output tijdens 2018 toch flink is gestegen. Voormelde punten omtrent de schaarste op de componentenmarkt, nieuw aangetrokken klanten en de bi-divisionele groeicijfers hebben er toe bijgedragen dat onze voorraden gestegen zijn.

Wij zijn echter nog niet op het niveau dat we wensen te zijn. Ook in 2019 blijven we focussen op het leveren van meer toegevoegde waarde voor onze klanten. Tevens moeten wij verder investeren in onze competenties om aan alle klantenvragen te kunnen voldoen. In het derde kwartaal 2018 hebben wij extra productieruimte beschikbaar gesteld in de Roemeense vestiging teneinde de groei te kunnen verderzetten en toekomstige flexibiliteit naar onze klanten te kunnen blijven garanderen.

De groei in relatie met de lage werkloosheidscijfers in de landen waar wij vertegenwoordigd zijn, stellen ons ook voor grote uitdagingen. Het lukt ons echter op heden nog goed om de juiste verhouding te vinden tussen de middelen, mensen en mate van automatisering.

Hoewel de hoogte van het orderboek niet volledig een weerspiegeling is van de te verwachten omzet op korte termijn (bepaalde orders kunnen een lange doorlooptijd hebben), zijn wij positief gestemd voor 2019.”

Jaarcijfers

Connect Group NV (Euronext Brussel: CONN meldt een **jaaromzet** van EUR 150,0 miljoen ten opzichte van EUR 125,0 miljoen in 2017 (omzetstijging van 20 procent). De operationele omzetstijging (zonder impact van waardering IFRS 15) bedraagt 18,4 procent. Deze omzetgroei werd gerealiseerd bij bestaande en verschillende nieuwe klanten. Meer dan ooit blijft de focus op klanten binnen de verschillende nichemarkten waarin Connect meent de meeste toegevoegde waarde te kunnen realiseren. Het succes van Connect als onderaannemer is heel sterk afhankelijk van het succes en de groei van haar klanten.

H1 2016	H2 2016	H1 2017	H2 2017	H 1 2018	H 2 2018
62,0 miljoen	54,8 miljoen	59,4 miljoen	65,5 miljoen	75,8 miljoen	74,2 miljoen

De **bruto marge** op verkopen steeg van 11,0 procent naar 11,9 procent, dit is voornamelijk te danken aan verhoogde inspanningen en investeringen in efficiëntie in de Oost-Europese fabrieken. De kosten van onderzoek en ontwikkeling, administratieve- en verkoopkosten stegen van EUR 11,1 miljoen naar EUR 12,1 miljoen, maar vertoonden wel een procentuele daling van 8,7 procent naar 8,1 procent van de omzet.

In 2018 zijn de andere operationele inkomsten/kosten negatief voor EUR 125 K voornamelijk ten gevolge van enerzijds opbrengsten uit een terugname van voorzieningen op meerdere klantenrisico's ten belope van EUR 150 K en anderzijds het afwaarderen van één nieuw klantenrisico van EUR 227 K.

Het netto financieel resultaat verslechterde in totaal met EUR 424 K voornamelijk ten gevolge van slechtere wisselkoersresultaten gerealiseerd op de US dollar.

Het netto resultaat van de groep verbeterde aldus van een winst van EUR 2.025 K in 2017 naar een winst van EUR 4.414 K in 2018.

Balans

De **handelsvorderingen** stegen van EUR 26,3 miljoen naar EUR 29,5 miljoen eind 2018. De gerealiseerde omzet in het 4^e kwartaal 2018 was bijna 15 procent hoger dan in het 4^e kwartaal 2017. De handelsvorderingen bevatten geen gekende toegenomen invorderingsrisico's.

De **voorraden** stegen van EUR 36,0 miljoen eind 2017 naar EUR 36,9 miljoen eind 2018. Deze voorraadstijging is voornamelijk het gevolg van de introductie van verschillende nieuwe klanten (toename orderboek). Daarnaast verslechteren in de supply chain de levertijden en beschikbaarheid van componenten. Hierdoor ontstaat de situatie dat het grootste deel materiaal voor een te produceren order op voorraad ligt, maar door gebrek aan de beschikbaarheid van een klein deel componenten niet gestart kan worden met produceren.

Met betrekking tot de toepasbaarheid van IFRS 15 - *Opbrengsten uit contracten met klanten* – heeft de onderneming de impact hiervan geanalyseerd. IFRS 15 bepaalt dat als de prestaties van de onderneming geen actief met een alternatieve gebruiksmogelijkheid voor de onderneming creëren, en de onderneming een afdwingbaar recht op betaling heeft voor reeds verrichte prestaties, dat de prestatieverplichting over een periode wordt vervuld. Verschillende producten die Connect Group verkoopt, hebben geen alternatief gebruik.

Per 1 januari 2018 heeft Connect Group een positieve correctie-boeking gedaan op de openingsbalans van het eigen vermogen voor een bedrag van EUR 615 K voor de op deze wijze reeds te erkennen marge op bepaalde goederen in voorraad per 31 december 2017 ('modified retrospective approach'). Op basis van de analyse van de cijfers per 31 december 2018 heeft de onderneming voor EUR 5.750 K aan **Contract Assets** op de balans gewaardeerd. De impact op het resultaat van het boekjaar 2018 bedraagt EUR 95 K.

Zonder toepassing van IFRS 15 met ingang 1 januari 2018 zou de netto voorraad zijn gestegen met EUR 5,9 mio tot EUR 41,9 mio.

In 2018 werden voor EUR 4,1 miljoen nieuwe investeringen (aanpassingswerken, vervangings- en technologie-investeringen) uitgevoerd (In 2017 werden voor 1,6 miljoen nieuwe investeringen uitgevoerd). Rekening gehouden met de jaarlijkse afschrijvingen EUR 2,4 miljoen stijgen de **materiële en immateriële vaste activa** van EUR 7,4 miljoen eind 2017 naar EUR 9,1 miljoen eind 2018.

De **totale financiële schuld** steeg met EUR 2,7 miljoen naar EUR 22,7 miljoen einde 2018. Deze stijging is het gevolg van de hogere werkkapitaalsbehoefte in het laatste kwartaal van 2018 (toegenomen voorraden en handelsvorderingen).

Ter financiering van het werkkapitaal beschikt de groep over bancaire korte termijn kredietlijnen van EUR 5 miljoen waarvan op jaareinde EUR 0 K werd opgenomen en EUR 2,8 miljoen wentelkredieten. Daarnaast maakt de groep gebruik van factoring op haar klantenvorderingen voor EUR 19,9 miljoen eind 2018 en EUR 16,2 miljoen eind 2017.

Gedurende 2018 hebben de banken een investeringsprogramma van EUR 6,0 miljoen goedgekeurd. Op het einde van het boekjaar werden hiervan reeds voor EUR 1,5 miljoen aan investeringskredieten opgenomen.

Per jaareinde 2018 voldeed Connect Group aan alle vereiste bankconvenanten.

Ten gevolge van de gestegen voorraad stegen de **handelsschulden** van EUR 19,6 miljoen eind 2017 naar EUR 23,4 miljoen eind 2018.

Het eigen vermogen steeg van EUR 23,1 miljoen naar EUR 27,6 miljoen door de netto winst van het boekjaar. De solvabiliteit van de groep steeg van 31,6 procent naar 32,6 procent.

De analyse van de risicobeheersing is te vinden in het jaarverslag en is beschikbaar op het internet (www.connectgroup.com).

Belangrijkste risico's voor de groep zijn:

- De productie is volledig afhankelijk van de beschikbaarheid van alle componenten op het ogenblik dat productie opstart. Het niet beschikbaar zijn van componenten zal aanleiding geven tot vertraging van de omzet.
- Muntrisico:
 - ✓ De groep koopt voor een deel componenten in US dollar waarvan het wisselkoersrisico slechts gedeeltelijk afgedekt is in de verkoopprijs.
 - ✓ Productie gebeurt hoofdzakelijk in Roemenië en Tsjechië: sterke schommelingen van deze munten ten opzichte van de Euro kunnen een invloed hebben op de kost.
 - ✓ Aangezien geen exacte timing van de vreemde muntbehoeften kan gemaakt worden. kan de groep slechts in beperkte mate aan indekking van vreemde munten doen.
- De groep heeft een kredietovereenkomst met zijn bankiers gekoppeld aan het behalen van een aantal bankratio's waaronder solvabiliteit, eigen vermogen, cash flow en EBITDA.
- Insolventie van klanten kan een belangrijke invloed hebben op de resultaten.
- Risico van verdagen van orders waardoor tijdelijke onderdekking van kosten kan ontstaan.
- De groep is afhankelijk van een aantal klanten die individueel meer dan 10 procent van de omzet bedragen. Indien één van deze klanten wegvalt, zal dat een impact hebben op de resultaten.
- De groep is sinds december 2015 onderworpen aan een BTW controle in haar filiaal in Roemenië. Tot op heden zijn er nog geen finale besluiten of beslissingen ontvangen van de lokale Roemeense BTW autoriteiten. Het voornaamste geschil ligt in een zeer strikte interpretatie door de lokale BTW autoriteiten van de voor BTW-doeleinden benodigde documentatie om intracommunautaire leveringen van goederen vanuit Roemenië te kunnen verantwoorden. De Raad van Bestuur is echter van oordeel dat één en ander nog steeds weerlegbaar is.

Daarnaast werden nog een aantal andere vaststellingen gedaan door de lokale Roemeense autoriteiten, waarvoor het verschuldigd worden van BTW in principe ook steeds aanleiding moet geven tot recuperatie van BTW in de mate dat de verjaring niet is ingetreden. Er werd dan ook beslist om hiervoor enkel een voorziening aan te leggen voor eventueel verschuldigde boeten en interesten.

Verwachtingen 2019

Het huidig economisch klimaat en economische hoogconjunctuur maken het moeilijk om een duidelijk verwachtingspatroon voor 2019 vast te leggen. Connect Group is positief omtrent haar marktpositie bij bestaande en nieuwe klanten en verwacht een verdere positieve impact in 2019 van de verschillende genomen maatregelen in 2018, maar blijft als subcontractor sterk afhankelijk van de algemene evolutie bij haar klanten.

Belangrijkste gebeurtenissen in 2018

Als gevolg van het stijgende business-volume heeft Connect Group tijdens het derde kwartaal 2018 in haar Roemeense vestiging een bijkomende productieruimte van 8.000 vierkante meter gehuurd en in gebruik genomen. Met deze uitbreiding blijft Connect Group een van de hoofdleveranciers voor EMS-producten in Europa. Deze investering verhoogt het productievloeroppervlak in Roemenië met 35%.

Op 3 oktober 2018 heeft hoofdaandeelhouder de heer Huub Baren via de Vennootschap IPTE Factory Automation NV de intentie geuit om een bod te overwegen op de resterende aandelen van Connect Group. Op heden heeft IPTE Factory Automation NV een ontwerp van prospectus ter goedkeuring bij de FSMA neergelegd.

De aandeelhoudersstructuur ziet er per eind december 2018 en eind 2017 als volgt uit :

Naam aandeelhouder	Aantal gedeclareerd (*) 2018	% 2018	Aantal gedeclareerd (*) 2017	% 2017
Huub Baren (**)	22.428.512	83,83 %	22.055.241	82,44 %
Overige onder de meldingsdrempel	4.325.550	16,17 %	4.698.821	17,56 %
Totaal	26.754.062	100 %	26.754.062	100 %

(*) Aandeelhouders die 3 % of meer aanhouden zijn verplicht om hun belangen bekend te maken

(**) + vennootschappen gecontroleerd door Huub Baren

Belangrijkste gebeurtenissen na afsluiten van het boekjaar

Er hebben zich geen significante gebeurtenissen voorgedaan die de geauditeerde jaarcijfers met een materiële impact zouden kunnen beïnvloeden.

Jaarresultaten Connect Group 2018

De commissaris heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden, die ten gronde zijn afgewerkt, geen betekenisvolle correcties hebben aan het licht gebracht die in de boekhoudkundige informatie, opgenomen in deze persmededeling, zouden moeten doorgevoerd worden. De commissaris neemt zich voor om, tenzij de omstandigheden zouden wijzigen, een verklaring zonder voorbehoud uit te geven.

Verkorte geconsolideerde winst- en verliesrekening voor de periodes eindigend op 31 december 2018 en 31 december 2017

<i>(in 000 Euro)</i>	SEM 2 2018	SEM 2 2017	%	Jaar 2018	%	Jaar 2017	%
Omzet	74.234	100,0 65.522	100	150.018	100,0	124.950	100,0
Kost van de verkopen	(65.758)	(88,6) (57.878)	(88,3)	(132.211)	(88,1)	(111.246)	(89,0)
Bruto marge	8.476	11,4 7.644	11,7	17.807	11,9	13.704	11,0
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	(708)	(1,0) (651)	(1,0)	(1.483)	(1,0)	(1.318)	(1,1)
Algemene en administratieve kosten	(2.497)	(3,4) (2.661)	(4,1)	(5.540)	(3,7)	(5.243)	(4,2)
Verkoopkosten	(2.469)	(3,3) (2.259)	(3,4)	(5.094)	(3,4)	(4.589)	(3,7)
Overige bedrijfsopbrengsten	49	0,1 142	0,2	179	0,1	176	0,1
Overige bedrijfskosten	(293)	(0,4) (39)	(0,1)	(304)	(0,2)	(29)	-
Bedrijfsresultaat voor herstructureringskosten	2.557	3,4 2.177	3,3	5.564	3,7	2.702	2,2
Herstructureringskosten	(98)	(0,1) (104)	(0,2)	(98)	0	(104)	(0,1)
Bedrijfsresultaat	2.459	3,3 2.073	3,2	5.466	3,6	2.598	2,1
Financiële opbrengsten	11	0,0 188	0,3	104	0,1	403	0,3
Financiële kosten	(426)	(0,6) (479)	(0,7)	(1.095)	(0,7)	(970)	(0,8)
Resultaat voor belastingen	2.044	2,8 1.778	2,7	4.475	3,0	2.030	1,6
Belastingen	(40)	(0,1) (3)	-	(61)	(0,0)	(5)	-
Netto Resultaat	2.004	2,7 1.778	2,7	4.414	2,9	2.025	1,6
Toe te rekenen aan							
Groep	2.004	2,7 1.778		4.414	2,9	2.025	
Derden							
Gewone winst / (verlies) per aandeel	0,07	0,07		0,16		0,08	
Verwaterde winst / (verlies) per aandeel	0,07	0,07		0,16		0,08	

Verkorte geconsolideerde staat van het totaal resultaat

<i>(in 000 Euro)</i>	2018	2017
Winst/verlies	4.414	2.025
Andere elementen van het totaal resultaat		
Elementen die nadien niet worden geherklasseerd naar winst/verlies	-	-
Elementen die nadien kunnen geherklasseerd worden naar winst/verlies	-	-
Totaal resultaat	4.414	2.025
Totaal resultaat toewijsbaar aan:		
Aandeel van de moedermaatschappij	4.414	2.025
Belang van derden	-	-

Verkorte geconsolideerde balans per 31 december 2018 en 31 december 2017

<i>(in 000 Euro)</i>	31 december 2018	31 december 2017
Activa		
Vlottende activa:		
Kas en kasequivalenten	728	200
Handelsvorderingen	29.531	26.334
Contract Assets	5.750	-
Overige vorderingen	1.228	1.058
Voorraden	36.919	36.018
Overige vlottende activa	4	5
Totaal vlottende activa	74.160	63.616
Vaste activa:		
Overige lange termijn vorderingen	-	-
Uitgestelde belastingen	1.500	1.500
Materiële vaste activa	8.952	7.263
Immateriële vaste activa	116	162
Goodwill	-	-
Totaal vaste activa	10.567	8.925
TOTAAL ACTIVA	84.728	72.541
Passiva en eigen vermogen		
Schulden op korte termijn:		
Financiële schulden	19.907	17.032
Financiële schulden op meer dan 1 jaar die binnen het jaar vervallen	1.010	2.476
Handelsschulden	23.457	19.609
Toegerekende kosten. over te dragen opbrengsten en schulden mbt. bezoldingen	6.878	6.767
Voorzieningen	1.000	1.095
Overige schulden	2.604	1.950
Totaal schulden op korte termijn	54.856	48.929
Schulden op lange termijn:		
Financiële schulden op meer dan 1 jaar	1.821	458
Voorzieningen	469	601
Totaal schulden op lange termijn	2.290	1.059
Eigen vermogen		
Kapitaal	1.659	1.659
Wettelijke reserve	43	43
Uitgifte premies	45.767	45.767
Overgedragen resultaat	(19.954)	(24.984)
Gecumuleerde omrekeningsverschillen	67	67
Eigen vermogen van de moedermaatschappij – deel van de groep	27.582	22.552
Totaal eigen vermogen	27.582	22.552
TOTAAL PASSIVA EN EIGEN VERMOGEN	84.728	72.541

<i>(in 000 Euro)</i>	Aantal aandelen	Kapitaal	Wettelijke reserve	Uitgifte premie	Overgedragen resultaat	Cumulatieve omrekeningsverschillen	Aandeel van de moedermaatschappij
31/12/2016	26.754.062	1.659	43	45.768	(27.009)	67	20.528
Netto resultaat	-	-	-	-	2.025	-	2.025
31/12/2017	26.754.062	1.659	43	45.768	(24.984)	67	22.553

<i>(in 000 Euro)</i>	Aantal aandelen	Kapitaal	Wettelijke reserve	Uitgifte premie	Overgedragen resultaat	Cumulatieve omrekeningsverschillen	Aandeel van de moedermaatschappij
31/12/2017	26.754.062	1.659	43	45.768	(24.984)	67	22.553
Aanpassing IFRS 15	-	-	-	-	615	-	615
01/01/2018	26.754.062	1.659	43	45.768	(24.369)	67	23.168
Netto resultaat	-	-	-	-	4.414	-	4.414
Andere elementen van het totaal resultaat	-	-	-	-	-	-	-
31/12/2018	26.754.062	1.659	43	45.768	(19.954)	67	27.582

Verkorte geconsolideerde kasstroomtabel voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 en 31 december 2017

<i>(in 000 Euro)</i>	2018	2017
Bedrijfswinst/(verlies)	5.466	2.598
Correctie voor:		
Waardeverminderingen voor dubieuze debiteuren en verouderde stock	84	(849)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	2.427	2.360
Voorzieningen	(227)	204
IFRS 15	(95)	-
Meerwaarde verkoop vast activa	(44)	(51)
Kasstroom vóór wijziging in bedrijfskapitaal	7.611	4.261
Voorraden	(5.978)	(6.908)
Handelsvorderingen	(3.243)	(7.112)
Handelsschulden	3.847	4.688
Toegerekende kosten. over te dragen opbrengsten. belastingen en sociale schulden	111	940
Overige vlottende activa	(169)	(64)
Overige schulden	654	709
Kasstroom van operationele activiteiten	2.834	(3.485)
Belastingen	(61)	(5)
Wisselkoersverschillen	(298)	80
Financiële kosten	(212)	(171)
Intrestlasten	(486)	(501)
Overige	(3)	25
Netto kasstromen van (gebruikt in) operationele activiteiten	1.781	(4.058)
Kasstroom van investeringsactiviteiten		
Investerings in immateriële vaste activa	(54)	(73)
Investerings in materiële vaste activa	(4.127)	(1.516)
Ontvangsten verkoop vaste activa	155	89
Kasstroom uit (gebruikt in) investeringsactiviteiten	(4.026)	(1.500)
Kasstroom van financieringsactiviteiten		
Terugbetaling financiële schuld	(1.683)	(1.634)
Opname financiële schuld	5.255	7.227
Terugbetaling achtergestelde lening	(800)	-
Kasstroom uit (gebruikt in) financieringsactiviteiten	2.772	5.592
Toename/(afname) in kas en kasequivalenten en geldbeleggingen	528	34
Kas en kasequivalenten en geldbeleggingen aan het begin van de periode	200	166
Kas en kasequivalenten en geldbeleggingen aan het einde van de periode	727	200

Informatie over de onderneming

Connect Group

Connect Group is een toonaangevende en gecertificeerde leverancier van technologie. Samenbouw van totale systemen. PCB- en kabelassemblage voor de professionele industrie. Connect Group ontwikkelt producten op basis van specificaties van de gebruiker, en ondersteunt de ontwikkeling van producten vanaf de conceptfase met optimale resultaten op het gebied van productie, prijs en kwaliteit.

Tot de referenties van Connect Group behoren oa. ondernemingen zoals Alstom, Atlas Copco, Esterline, Faiveley, Grammer, Nedap en Transics. Het bedrijf stelt vandaag ca. 1.900 mensen te werk over verschillende Europese vestigingen. De aandelen van de onderneming worden verhandeld op NYSE Euronext Brussels: CONN (www.euronext.com).

Update financiële kalender

Algemene Vergadering 2019

30 april 2019

Investor Relations

Jeroen Tuik CEO

Arnaud Devooght CFO

Connect Group

Industriestraat 4

1910 Kampenhout

Tel: +32 (0)16 61 87 78

www.connectgroup.com

ir@connectgroup.com